코스케어
COURSECARE

프리미엄 케어 서비스와 연계 상품으로 넓히는 파트너의 고수익 기회



시술 서비스 운영과 상품 판매를 위한
시스템·교육·운영 지원

주식회사 코스케어

도입 대상과 케어 역할

피부관리샵·한의원

시술 프로그램·에프터케어 운영

병·의원

시술 후 진료·재생·회복 관리

PARTNER BUSINESS / 파트너 사업모델

케어 서비스와 전문 상품의 고수익 기회



포어케어 모공케어 · 골드펜(침)

시스템사업부

프리미엄 케어 서비스 운영을 통한 시술 고수익 창출

기기·프로그램과 운영·마케팅 지원
소모품 공급가 관리로 수익성 지원

골드펜: 의료기관 전용, 허가·자격 범위 내 사용

로열티 10% · 소모품비 5~10% 가정

매출의 80~85%를 확보하는 고수익 운영 모델

인건비·임차료·기기비용·세금 등 차감 전



기능성식품 · 코스메디슈컬 화장품

유통사업부

샵 전문 고기능성 케어 상품 판매를 통한 추가 수익 창출

샵의 전문 관리와 에프터케어에 맞춘
기능성식품·화장품 공급으로
회원 지속관리와 추가 매출 지원

공급 조건

상품별 공급가 적용

로열티 없음

CARE COURSE / 케어 동선

시술에서 진료와 에프터케어까지

고객의 상태·필요·선택에 따른 케어 동선



01 → 02 → 03

시술 프로그램

피부관리샵·한의원

자격·허용 범위 내 운영

시술 후 진료·재생

병·의원

시술 후 상태 확인과 진료

에프터케어

케어파트너가 이어가는 회원 지속관리

홈케어 안내 · 재방문 관리 · 필요한 진료 연결

코스케어 지원 · 프로그램 도입, 운영 교육, 케어상품 공급

REGIONAL PARTNERS / 지역 운영파트너

도입·운영부터 마케팅 실행까지 지원

본사 지원을 지역에서 현장 적용

시스템 도입·운영 교육

도입 교육과 프로그램 운영 안내

본사 마케팅 현장 적용

홍보자료 적용·채널 운영 점검

운영 점검·공급 문의

정기 점검·발주·A/S 연결

지원 범위·주기는 계약에 명시
광고 집행비·인쇄·행사비는 별도 합의

회원의 시술·진료와 에프터케어는 각 케어파트너가 직접 운영

본사와 지역의 운영 지원

본사 기획·자료 제공 → 지역 현장 지원

코스케어 본사

시스템·상품·교육·마케팅자료 제공

↕

지역 운영파트너

현장 운영·마케팅 실행 지원

↕

케어파트너

시술 서비스·상품 판매·회원 에프터케어

도입·운영 상담 및 지역 운영파트너 협력 문의

주식회사 코스케어

contact@coursecare.net

경기도 용인시 기흥구 동백중앙로16번길 16-25, 419호·422호(파트너 체험·교육센터) (17015)